



Co-responsable de la stratégie d'attraction et de développement commercial

L'ASBL

Entreprendre Bruxelles, asbl présidée par Fabian Maingain, Echevin des Affaires économiques, est un **outil de soutien à la politique économique de la Ville de Bruxelles**.
<https://www.entreprendrebruxelles.be/>

À travers ses actions d'accompagnement, de soutien et de promotion, la structure participe :

- au développement de la Ville
- à la dynamique commerciale et entrepreneuriale
- à l'animation et l'attractivité des quartiers commerçants
- et au développement d'un tissu économique de qualité, répondant aux attentes de ceux qui vivent et qui font vivre Bruxelles

Votre rôle

En tant que co-responsable de la stratégie d'attraction et de développement commercial, vous oeuvrez en binôme à l'attraction, l'accueil et l'accompagnement de tous projets économiques sur le territoire de la Ville qui répondent prioritairement aux profils définis par le Schéma de Développement Commercial (SDC) de la Ville et le plan d'action qui en découle. Il s'agit de documents de référence précieux qui identifient les actions à mener pour atteindre les objectifs fixés en matière de développement commercial de la Ville.

Par projet économique, il faut entendre toute entreprise ou commerce, sous quelque forme que ce soit.

Aux côtés de la personne responsable de l'hypercentre, vous serez plus particulièrement dédié aux quartiers commerçants situés au nord de la Ville à savoir les quartiers de Laeken, Neder-Over-Heembeek, Haren, Chaussée d'Anvers, mais aussi les quartiers Louise/Bailli et quartier Européen. Ces quartiers sont susceptibles d'évoluer.

Par définition votre fonction implique une présence de terrain.

La fonction

- Tout mettre en œuvre pour permettre à l'asbl et la Ville de Bruxelles d'atteindre les objectifs et réaliser les missions définies dans le SDC et son plan d'action.
- Fournir des conseils sur le développement commercial des zones dont vous avez la charge.
- Rechercher les porteurs de projets, qu'il s'agissent d'indépendants ou d'enseignes, belges ou étrangers afin de les convaincre de s'installer sur la Ville de Bruxelles. Cette recherche se fera au travers des réseaux mis en place, des plateformes de promotion spécialisées (t.q. salons, séminaires, conférences). Les profils recherchés seront conformes au SDC.

- Les accueillir à Bruxelles et les orienter vers les artères susceptibles de les accueillir et de les intéresser, toujours en accord avec le SDC.
- Les accompagner dans leurs recherches de locaux en partenariat avec le secteur public et privé (propriétaires, promoteurs et agences immobilières spécialisées). A cet égard, vous effectuez une veille des locaux disponibles et identifiez les propriétaires.
- Les accompagner dans leurs démarches administratives auprès des services de la Ville ou de la Région (service Urbanisme, service Commerce, Horeca, Régie Foncière, Direction des Monuments et Sites, ...) en partenariat, le cas échéant avec les services de Hub.brussels et de la Mission Locale pour l'Emploi, voire du secteur privé également.
- Mais aussi, accueillir les créateurs d'entreprises susceptibles de s'implanter sur le territoire, et de même que pour les commerces, les accompagner dans leurs démarches, tant auprès de la Ville que de la Région (notamment en partenariat avec Hub.brussels). Les orienter vers les bons interlocuteurs, afin de faciliter la création de leur entreprise (Centre Dansaert, Guichet d'Economie locale, notaires, BCE, banques, Mission locale pour l'Emploi, locaux disponibles ou coworking, etc.)
- Participer aux réunions de différentes instances, à chaque fois que votre présence apporte une valeur ajoutée étant donné vos compétences et champ d'action.
- Devenir la référence pour le porteur de projet d'un commerce ou d'une entreprise sur le territoire de la Ville de Bruxelles.
- Vous tenir informé de l'actualité des quartiers et entretenir de bonnes relations avec les partenaires publics et privés.

Vos atouts

- Vous aimez le travail de terrain et le contact humain
- Vous avez un sens aigu du contact et entretenez de bonnes relations avec vos interlocuteurs et partenaires
- Entreprenant et déterminé, vous êtes orienté résultat
- Vous avez une connaissance de la Ville de Bruxelles et de ses quartiers en particulier ceux dont vous serez en charge
- Vous avez l'esprit de synthèse et le sens du discernement
- Vous êtes organisé, savez définir les priorités et gérer votre temps
- Autonome, disponible et flexible, vous appréciez le travail au sein d'une petite équipe et avez le sens de la collaboration
- Vous avez le souci du travail bien fait et le sens des responsabilités
- Vous agissez de manière intègre et respectez la confidentialité

Profil

- Diplôme de l'enseignement supérieur de préférence en gestion, commerce ou économie ou expérience équivalente
- Maîtrise d'une des deux langues officielles et bonne connaissance de la seconde (FR-NL). La connaissance d'autres langues est un atout

- Démontrer une expérience utile de minimum 2 ans
- Une expérience dans le secteur du retail est un atout
- Facilité à utiliser des outils informatiques
- Jouir de ses droits civils et politiques

Connaissances à posséder ou acquérir

- Connaissance et intérêt pour le secteur commercial
- Schéma de Développement Commercial de la Ville (disponible sur demande)
- Outils digitaux mis à disposition, t.q. le Web Observatoire du Commerce
- Règles urbanistiques à Bruxelles (Ville et Région)
- Démarches administratives obligatoires pour les porteurs de projets
- Disposer ou créer un réseau solide et étendu de bons interlocuteurs, tant dans le secteur public que privé
- Connaissance du fonctionnement des institutions bruxelloises, régionales et communales

Ce que nous vous proposons

- Un poste à pourvoir immédiatement
- Un contrat à durée indéterminée
- Un régime de travail à temps plein ou 4/5^e
- Une fonction variée dans une équipe à taille humaine chez un employeur qui privilégie une ambiance familiale et une approche professionnelle
- Une politique de télétravail
- Un package salarial attractif
- Un package congés avantageux

Le poste vous intéresse ?

Envoyez-nous votre **CV et lettre de motivation** par mail à l'adresse rh@entreprendrebruxelles.be pour le xx au plus tard.

Des questions sur la fonction ? N'hésitez pas à nous contacter !

Poste ouvert immédiatement - temps plein