



Retailvertegenwoordiger en adviseur handelsstrategie

De vzw

Ondernemen Brussel, een vzw onder het voorzitterschap van Fabian Maingain, Schepen van Economische Zaken, is een **instrument om het economisch beleid van de Stad Brussel te ondersteunen**. <https://www.entreprendrebruxelles.be>

Via haar begeleidings-, ondersteunings- en promotieactiviteiten, draagt de vzw bij tot:

- de ontwikkeling van de Stad
- de handels- en ondernemingsdynamiek
- de levendigheid en aantrekkelijkheid van de winkelwijken
- de ontwikkeling van een economisch weefsel van hoge kwaliteit, dat voldoet aan de verwachtingen van diegenen die in Brussel wonen en ervoor zorgen dat Brussel bruist

Uw taken

Van kleine zelfstandige winkels tot grote winkelketens, al deze spelers dragen ertoe bij dat de Stad Brussel een dynamische en aantrekkelijke gemeente is. **Als retailvertegenwoordiger en adviseur handelsstrategie is het uw opdracht om bij te dragen aan deze dynamiek door de referentiepersoon te worden voor elke handelaar die zich op het grondgebied van de Stad Brussel heeft gevestigd of wil vestigen.**

U werkt met samen om alle economische projecten op het grondgebied van de Stad aan te trekken, te verwelkomen en te ondersteunen die in de eerste plaats beantwoorden aan de profielen die zijn vastgelegd in het Schema voor Commerciële Ontwikkeling (SCO) van de Stad en het daaruit voortvloeiende actieplan. Dit zijn waardevolle referentiedocumenten waarin de acties worden aangegeven die moeten worden ondernomen om de doelstellingen van de Stad op het gebied van commerciële ontwikkeling te verwezenlijken.

U moet zich in het bijzonder toespitsen op de zone van het hypercentrum, samen met de persoon die verantwoordelijk is voor de wijken buiten de Vijfhoek.

Uw functie houdt per definitie in dat u op het terrein aanwezig bent.

De functie

- Via uw expertise bijdragen aan de ontwikkeling en toepassing van de strategie voor commerciële aantrekkelijkheid van de Stad. In dit verband stelt u alles in het werk om de doelstellingen en taken die in het SCO en het bijbehorende actieplan zijn vastgesteld, te kunnen verwezenlijken.
- Zoeken naar en benaderen van projectverantwoordelijken, of het nu gaat om onafhankelijke of Belgische of buitenlandse merken, om hen ervan te overtuigen om zich in de Stad Brussel te vestigen. Deze zoektocht moet plaatsvinden via de opgezette netwerken, de gespecialiseerde promotieplatforms (bijvoorbeeld salons, seminars, conferenties). De gezochte profielen moeten beantwoorden aan het SCO.



- In voorkomend geval hen doorverwijzen naar de juiste instanties om de oprichting van hun bedrijf te vergemakkelijken (Dansaert Centrum, Lokaal Economieloket, notarissen, ECB, banken, Mission Locale pour l'Emploi, beschikbare lokalen of coworking, enz.).
- Hen de weg wijzen naar de meest geschikte straten van de Stad Brussel en hen bijstaan in hun zoektocht naar panden in samenwerking met de publieke en privésector (eigenaars, projectontwikkelaars en gespecialiseerde vastgoedmakelaars). In dit verband controleert u beschikbare of binnenkort beschikbare panden en identificeert u de eigenaren ervan.
- Hen bijstaan bij hun administratieve procedures met de diensten van de Stad of het Gewest (dienst Stedenbouw, dienst Handel, Horeca, Grondregie, Directie Monumenten en Landschappen, ...), eventueel in partnerschap met de diensten van Hub.brussels en Mission Locale pour l'Emploi, of zelfs met de privésector.
- Deelnemen aan vergaderingen van diverse instanties, telkens wanneer uw aanwezigheid een meerwaarde oplevert gezien uw vaardigheden en werkterrein.

Uw troeven

- Ondernemend en vastberaden, u bent resultaatgericht
- U bent georganiseerd, kunt prioriteiten stellen en bent goed in timemanagement
- U hebt een goed gevoel voor contact en onderhoudt goede relaties met uw gesprekspartners en partners
- U handelt integer en respecteert vertrouwelijkheid
- Autonoom, beschikbaar en flexibel, u werkt graag in een klein team en samen met anderen
- U volgt het retailnieuws en bent op de hoogte van de laatste commerciële trends
- U kent de Stad Brussel en haar wijken, met name het gebied waarvoor u verantwoordelijk bent

Profiel

- Diploma hoger onderwijs of gelijkwaardige ervaring
- Beheer van de twee officiële talen in Brussel FR/NL. Kennis van andere talen is een pluspunt, vooral Engels.
- Minimaal 3 jaar relevante ervaring aantonen
- Eerdere ervaring in de retailsector is een troef
- De burgerlijke en politieke rechten genieten

Te bezitten of te verwerven kennis

- Kennis van en belangstelling voor de handelssector
- Schema voor Commerciële Ontwikkeling van de Stad
- Beschikbaar gestelde digitale tools, zoals het Webobservatorium voor handel
- Stedenbouwkundige regels in Brussel (Stad en Gewest)
- Verplichte administratieve procedures voor projectverantwoordelijken
- Beschikken over of creëren van een degelijk en uitgebreid netwerk van goede contacten, zowel in de publieke als in de privésector
- Kennis van de werking van de Brusselse, gewestelijke en gemeentelijke instellingen



Wat wij u bieden

- Een onmiddellijk beschikbare functie
- Een contract van onbepaalde duur
- Een voltijdse betrekking
- Een gevarieerde functie in een team op mensenmaat bij een werkgever die kiest voor een ongedwongen sfeer en een professionele aanpak
- Een telewerkbeleid
- Een aantrekkelijk salarispakket
- Een gunstig vakantiepakket

Bent u geïnteresseerd in de functie?

Stuur uw **cv en sollicitatiebrief** per e-mail naar rh@entreprendrebruxelles.be en dit uiterlijk tegen 7 juni.

Vragen over de functie? Aarzel niet om contact met ons op te nemen!

Functie onmiddellijk beschikbaar - voltijds